



**Brauerei**  
Gommern

Brauerei Bodenstein · Brau- & Vertriebsgesellschaft mbH · Sieverstorstr. 50 · 39106 Magdeburg

Magdeburg, 06.02.2025

## **Stellenbeschreibung Vertriebsmitarbeiter/-in Getränke**

Die Brauerei Bodenstein in Magdeburg ist die älteste industrielle Brauerei der Landeshauptstadt von Sachsen-Anhalt. Das Unternehmen blickt mit seiner über 200-jährigen Geschichte auf eine lange Historie zurück, die ihren Ursprung im Jahr 1823 fand. Seit 2022 ist die Traditionsmarke zurück in Magdeburg und hat die Produktion und den Vertrieb der beliebten Biersorten wieder aufgenommen. Zusätzlich werden nicht-alkoholische Erfrischungsgetränke und Fassbrausen hergestellt und sowohl im Handel als auch im eigenen Biergarten angeboten.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

### **eine/n Vertriebsmitarbeiter /-in Getränke (w/m/d)**

#### **Deine Aufgaben**

- Betreuung der bestehenden Kunden und Ausbau des Vertriebsnetzes in der Gastronomie und im Handel inkl. Kundenakquise
- Entwicklung und Optimierung von Listungen und Vertrieb im Rahmen der Vertriebsstrategie
- Verantwortung für die Sichtbarkeit unserer Marke und Verfügbarkeit unserer Produkte (Zweitplatzierungen, Regaloptimierung, etc.) im GAM und LEH
- Durchführung von wirkungsvollen Verkaufsförderungsmaßnahmen und kontinuierliche Verbesserung der Platzierungsqualität
- Mitwirkung an und Unterstützung von Projekten zur Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie
- Ständige Beobachtung von Veränderungen im Markt und des Wettbewerbs sowie regelmäßiges Reporting
- Enge Zusammenarbeit und Austausch mit der Geschäftsführung und den Teamkollegen

#### **Dein Profil**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre oder reine relevante kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb eines Konsumgüter-Markenherstellers / FMCG, bestenfalls aus der Getränkebranche
- Erste betriebswirtschaftliche Marktkenntnisse (LEH und GAM)
- Analysefähigkeiten sowie Verhandlungskennntnisse und eine Leidenschaft für die Kundenentwicklung

- Begeisterung für die Marke, das Verkaufen und die Menschen
- Souveränes, kundenorientiertes und freundliches Auftreten
- Hohes Maß an Loyalität, Eigeninitiative und -verantwortung
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS Office
- Hohe Reisebereitschaft in der Region Magdeburg und Sachsen-Anhalt
- Für uns selbstverständlich – Zuverlässigkeit, Engagement und Teamgeist

Werde Teil der Bodenstein-Familie!

Neben der familiären Atmosphäre bieten wir ein motiviertes Team in einem jungen, schnell wachsenden Unternehmen, das viele Gestaltungsfreiräume bietet.

- Moderner Arbeitsplatz mit offener und wertschätzender Arbeitsatmosphäre
- Gebrandetes Poolfahrzeug und moderne EDV-Arbeitsmittel
- Unbefristetes Anstellungsverhältnis
- Eine leistungsorientierte Vergütung und 30 Urlaubstage im Jahr
- Eine facettenreiche und herausfordernde Position mit Aufstiegsperspektiven
- Flache Hierarchien und Gestaltungsfreiräume
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeitmodelle sowie die Möglichkeit zum Arbeiten im Homeoffice
- Kostenloser Parkplatz
- Corporate Benefits wie z. B. betriebliche Mitarbeiterveranstaltungen

Art der Stelle: Vollzeit

Arbeitsort: Brauerei Bodenstein Brau- und Vertriebsgesellschaft mbH, Sieverstorstraße 50, 39106 Magdeburg

Kontakt: Jacqueline Strauß, [unsereiner@brauerei-bodenstein.de](mailto:unsereiner@brauerei-bodenstein.de), Tel.: 0391-99032710